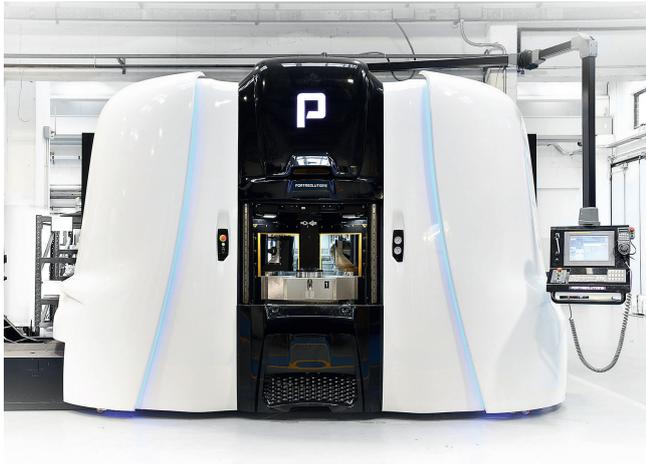


Multispindel-Bearbeitungszentrum

Fertigungskonzept für die Zeiten von Covid-19

Eine Initiative von Porta Solutions für die Anwendung von Lean Manufacturing-Produktionskonzepten kombiniert mit einem attraktiven Investitionsplan.



1 Das dreispindlige Bearbeitungszentrum im Rundtakt-Stil für die flexible Fertigung mittlerer Losgrößen © Porta Solutions



2 Gerade in Krisenzeiten sind innovative Produktionsmethoden ein Schlüssel zum Erhalt der Wettbewerbsfähigkeit © Porta Solutions

Die Herausforderung, auf die sich Covid-19 konzentriert, kann einen Bezugspunkt für einige Unterstützungsinitiativen in der Welt des verarbeitenden Gewerbes darstellen. Aus diesem Grund hat Porta Solutions eine Initiative gestartet, die Anreize für Investitionen in Technologie zu schaffen soll, um den neuen Herausforderung in einem Markt, der durch das Virus in die Knie gezwungen wurde, besser begegnen zu können.

Diese Initiative wurde in Italien am Hauptsitz von Porta Solutions ins Leben gerufen, dem Pionierunternehmen für den Bau von CNC-Werkzeugmaschinen mit drei unabhängigen Spindeln für die Anwendung von Lean Manufacturing-Produktionskonzepten.

Das Portacenter ist die Alternative zu gewöhnlichen Bearbeitungszentren in Zellen und bietet eine drastische Reduzierung der Teilekosten, dank der Eliminierung von Verschwendung, die gewöhnliche Bearbeitungszentren nicht wirksam vermeiden.

Maurizio Porta, CEO von Porta Solutions, stellt seine Lösungsstrategie vor: »Der Moment, den wir gerade durchleben, ist unglaublich speziell und unvorhersehbar: Wir hätten nie ge-

dacht, dass wir uns in einer solchen Situation wiederfinden würden. In der Situation, in der Covid-19 die ganze Welt in Schwierigkeiten bringt, besteht die beste Lösung – und natürlich die am schwierigsten anzuwendende – darin, starke Nerven, eine langfristige Vision und eine starke geistige Klarheit zu bewahren«.

Zu den Aspekten, an denen Porta Solutions in diesem heiklen Moment hart gearbeitet hat, gehört das Kundenpaket. »Wir sind zu 100 Prozent davon überzeugt, dass das Kundenpaket heute ein besonders wichtiges Asset ist, das zur Verteidigung aller Unternehmen und Interessengruppen des Sektors dient«, so Maurizio Porta weiter. »Deshalb haben wir einen wirtschaftlichen Notfallplan zur Unterstützung der Kunden gestartet«.

Neue Regeln in wirtschaftlich schwierigen Zeiten

»Wir müssen uns neuen Herausforderungen in einem wirtschaftlichen Kontext stellen, der heute von vielen als ›Krieg‹ definiert wird,« erklärt Porta. Seit ich 2005 begann, das erste serienmäßig produzierte Portacenter anzubieten, bin ich sicher, dass Flexibilität in

der Anpassung und Schnelligkeit in der Ausführung die neuen Spielregeln sind. Unser Portacenter interpretiert diese wesentlichen Bedürfnisse noch besser, um wettbewerbsfähig zu sein, indem es die Verschwendung reduziert, die in den Produktionsabteilungen immer noch vorhanden ist«.

Sofort-Hilfe mit dem Portacenter-Plan

»Für Kunden und Besitzer von Portacenter-Maschinen«, erklärt der CEO des im norditalienischen Brescia ansässigen Unternehmens, »werden wir exklusiv ein Standard-Portacenter zur Verfügung stellen, das in 30/60 Tagen geliefert werden kann, mit einer Anzahlung von nur 10 Prozent, wobei 90 Prozent des Betrags für das gesamte Kalenderjahr 2020 eingefroren bleiben.« ■

INFORMATION & SERVICE



HERSTELLER

Porta Solutions SPA
25069 Villa Carcina (BS) /Italien
Tel.: +39 030 8900-587
www.porta-solutions.com/de